

УДК 336.64

А. В. Сухарева, Д. В. Еремеев, И. О. Князева, А. Р. Оголь, А. С. Бондарев

Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева, Красноярск, e-mail: eremeev.dmitriy@gmail.com

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛОМ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКОЙ ОТРАСТИ

Ключевые слова: финансовая эффективность, управление капиталом, предприятие, космическая промышленность.

В настоящее время для комплексного развития и получения конкурентных преимуществ на открытом рынке, подавляющее большинство стран тратит существенные суммы денежных средств на финансирование R&D. Данная тенденция отчетливо прослеживается за ряд лет. В РФ одной из немногих отраслей экономики, занятой выпуском наукоемкой и высокотехнологичной продукции является ракетно-космическая промышленность. Как следствие существенная часть финансовых затрат на НИОКР в нашей стране, приходится на предприятия из данной отрасли народного хозяйства. Представленная работа по направлению 08.00.10 Финансы, денежное обращение и кредит посвящена вопросам оценки эффективности управления капиталом на предприятиях ракетно-космической промышленности. В статье представлены аналитические показатели сопоставления затрат ракетно-космической промышленности. На основе доступных источников информации, представлена общая оценка финансирования космических программ в среднесрочной перспективе с учетом совершенствования, как самой техники, так и сферы услуг, в которой она применяется. Выделена специфика управления капиталом в данной отрасли народного хозяйства – большая часть деятельности финансируется в РФ государством за счет размещения государственного заказа. Проведен сравнительный анализ выручки и показателей финансовой эффективности деятельности крупнейших зарубежных и российских космических предприятий. Полученные результаты анализа показали невысокую эффективность финансовых результатов деятельности именно российских компаний представляющих ракетно-космическую промышленность. Представленную последовательность в исследовании и как следствие полученные результаты уместно применять различным экономическим субъектам, планирующим инвестирование в деятельность предприятий ракетно-космической отрасли, в качестве одного из элементов оценки целесообразности принятия данного решения.

A. V. Sukhareva, D. V. Ereemeev, I. O. Knyazeva, A. R. Ogol, A. S. Bondarev

Reshetnev Siberian State University of Science and Technology, Krasnoyarsk, e-mail: eremeev.dmitriy@gmail.com

EVALUATING THE EFFECTIVENESS OF CAPITAL MANAGEMENT IN THE ROCKET AND SPACE INDUSTRY

Keywords: financial performance, capital management, enterprise, space industry.

Currently, for integrated development and gaining a competitive advantage in the open market, the vast majority of countries spend significant amounts of money on R&D financing. This trend has been clearly visible over the years. In the Russian Federation, one of the few sectors of the economy engaged in the production of science-intensive and high-tech products is the rocket and space industry. As a result, a significant part of the financial costs of R&D in our country falls on enterprises from this sector of the national economy. The presented work in the direction 08.00.10 Finance, money circulation and credit is devoted to the assessment of the efficiency of capital management at enterprises of the rocket and space industry. The article presents analytical indicators of comparing the costs of the rocket and space industry. Based on the available sources of information, an overall assessment of the financing of space programs in the medium term is presented, taking into account the improvement of both the technology itself and the service sector in which it is applied. The specificity of capital management in this branch of the national economy is highlighted – most of the activities are financed in the Russian Federation by the state through the placement of a state order. A comparative analysis of the revenue and financial performance indicators of the largest foreign and Russian space enterprises has been carried out. The obtained results of the analysis showed the low efficiency of the financial results of the activities of Russian companies representing the rocket and space industry. The presented sequence in the study and, as a consequence, the results obtained are appropriate for various economic entities planning to invest in the activities of enterprises in the rocket and space industry, as one of the elements of assessing the feasibility of making this decision.

Введение

Для успешной реализации суверенной экономической политики и повыше-

ния конкурентоспособности большинство стран прикладывают существенные усилия для перевода имеющегося науч-

ного задела из фундаментальных знаний в прикладные исследования. Такое направление развития национальных экономик потребляет все больше и больше материальных и финансовых ресурсов. На основе данных из информационного бюллетеня «Глобальные расходы на исследования и разработки» [1], в таблице 1 представлены страны, с самым высоким и расходами на R&D за ряд последних лет.

Исходя, из вышеприведённых данных можно с уверенностью сказать, что наибольшее финансирование денежных средств на разработки, формирующие R&D, выделяют: США, и Китай, при этом вкладывая существенные объёмы ресурсов. Российская Федерация за рассматриваемый период практически не увеличила объёмы финансирования НИОКР. И находится на предпоследнем месте среди рассмотренных стран по выделению денежных средств на исследования и разработки. В целом это означает, что российская экономика стоит на месте и в будущем может иметь существенные проблемы из-за отставания в развитии.

Одной из основных отраслей народного хозяйства активно занимающегося разработкой и внедрением R&D в свою текущую деятельность являются предприятия ракетно-космической промышленности. По данным на 2018 год коммерческие организации, входящие в государственную корпорацию «Роскосмос», участвовали в работе 13 технологических платформ [2].

Управленческие процессы в 21-м веке, для предприятий ракетно-косми-

ческой промышленности, претерпевают существенные изменения за счет необходимости реализации масштабных проектов и увеличения конкуренции на данном рынке космических услуг. Опираясь на результаты, полученные в предыдущем исследовании [3], можно с уверенностью сказать, что наметившаяся космическая экспансия открывает не только ряд дополнительных возможностей для развития новых технологий, но и является мощным катализатором повышения для повышения эффективности различных управленческих процессов, как на макро так и на микро уровне.

Планы по дальнейшему расширению деятельности ракетно-космической промышленности подразумевают, что в течение следующих 25 лет открываются новые возможности для тех, кто отвечает за такие проекты, будь то в государственном или частном секторе. Речь идет о спутниковой экспансии, космических станциях и, возможно, создания лунного аванпоста. Все это потребует новых технологий и систем для более сложных миссий, которые включают в себя и наличие дополнительного финансирования, за счет увеличения как собственного, так и заемного капитала.

Однако в настоящее время необходимо отметить, что у предприятий РКП в РФ имеются проблемы с разработкой качественной инвестиционной политики, за счет применения устаревших технологий, наличия неэффективной системы управления, нерациональность выбора источников финансирования, постоянная надежда на государственную поддержку. Все это приводит к невысокому качеству финансового управления на предприятиях.

Таблица 1

R&D по странам мира за 4 года (в млрд. дол. США)

Страны	2015 год	2016 год	2017 год	2018 год	Темп роста, % (2018 к 2015)
США	502,9	511,1	543,2	581,6	115,65
Китай	408,8	451,2	496,0	554,3	135,59
Япония	170,1	168,6	170,9	171,3	100,71
Германия	112,8	118,5	132,0	141,4	125,35
Южная Корея	74,2	79,4	91,0	98,5	132,75
Франция	60,9	62,2	64,7	68,4	112,32
Великобритания	46,3	47,2	49,3	53,1	114,69
Россия	40,5	39,9	41,9	41,5	102,47
Тайвань	33,7	35,8	39,3	43,3	128,49
Италия	30,1	29,9	33,5	36,0	119,60

В таких условиях оценка эффективности управления капиталом предприятий РКП является важной и неотъемлемой задачей, способствующей повышению эффективности функционирования организаций в данной отрасли народного хозяйства.

Целью исследования является проведение сравнительного анализа эффективности управления капиталом предприятий ракетно-космической промышленности в РФ и мировых лидеров отрасли. Данный анализ проводится на основе доступных в открытой печати и интернет изданиях данных по предприятиям ракетно-космической отрасли.

Материалы и методы исследования

В методологическом отношении работа базируется на исследованиях ученых и практиков по вопросам оценки эффективности управления капиталом РКП, в которых авторы опираются на данные Федеральной космической программы России на 2015-2025 гг. Характер проблемы, вынесенный в центр исследования, позволил дать оценку эффективности управления капиталом.

В ходе исследования применялись в основном частные методы познания, такие как системный и сравнительный анализ, методы описания и диалектики, структурный анализ и построение причинно-следственных связей зависимостей.

Информационной базой исследования послужили данные зарубежных источников и Федеральной службы государственной статистики РФ, информация о деятельности государственной корпорации Роскосмос и ее структурных подразделениях, отчетные данные об экономическом состоянии предприятий РКП в мировом масштабе. В работе использованы информационные материалы аналитических обзоров и научно-практических конференций, а также открытая информация из глобальной сети Интернет.

Результаты и исследования и их обсуждение

Классически проводя оценку эффективности управления капиталом необходимо сопоставить затраты с финансовыми поступлениями. Механизм управления затратами является одной из основ

управления РКП, так как тесно связан с финансовыми потоками. Для высокотехнологичных и наукоемких предприятий, к числу которых принадлежат и предприятия РКП механизм управления затратами является первоочередной задачей.

Проводя оценку финансирования РКП авторы, столкнулись с такой спецификой – большинство предприятий данной отрасли находятся на государственном обеспечении, работая по федеральной государственной программе. Ниже в таблице 2 представлена общая оценка финансирования космических программ с 2016 – 2040 гг. в млрд. рублей с учетом совершенствования техники [4].

Данная оценка показала, что финансирование космической деятельности по государственным программам подразумевает увеличение показателей с каждым последующим периодом. Хотя, данный путь может быть не совсем верным, т.к. при функционировании в такой среде предприятия РКП снижают свою конкурентоспособность.

Авторы согласны с мнением В.А. Давыдова [5], что оценивая эффективность управления РКП сейчас, и заглянув при этом на 15 лет вперед и дальше, отрасль столкнется с проблемами администрирования, которые будут совершенно уникальными. Большая часть долгосрочных проектов с высокой стоимостью требуют применения навыков в целом ряде видов деятельности, которые начинаются со стратегического планирования и распространяются на глобальное управление материальными ресурсами.

Финансирование подобных исследований должно быть направлено на вопросы макроуправления со стороны ракетно-космической промышленности, глобальных корпораций, университетов и других, поскольку оно требует нового типа управленческого мышления, стиля и навыков [6].

Оценивая РКП сейчас и смотря в будущее необходимо понимать экономические реалии долгосрочного проекта, понимать структуру капитала, собрать необходимое финансирование для завершения проекта, в тоже время, сдерживая чрезмерные расходы и, в конечном счете, получить желаемый результат в расчетный период времени.

Таблица 2

Общая оценка вариантов управления финансированием РКП
по программам в млрд. руб.

№	Наименование	2016-2020	2021-2025	2026-2030	2031-2035	2035-2040
1	Бюджетная космическая деятельность	657,1	455,6	593,8	623,5	661,5
2	Коммерческая космическая деятельность	36,6	85,4	158,4	162,9	169,6
3	Бюджетное финансирование развития космической инфраструктуры	379,2	390,4	421,5	474,6	534,4
4	Коммерческое финансирование развития космической инфраструктуры	19,1	75,9	111,4	125,4	141,2
5	Бюджетное финансирование развития ключевых технологий освоения космоса	865,9	1379,4	2016,9	2994,1	4156,7
6	Макропрогноз бюджетного финансирования (без учета строительства космодрома Восточный)	164,4	456,2	1029,5	1600,6	2220
7	Финансирование «Максимальной» программы освоения космоса	23,3	723,3	1532,6	25227,8	3186,7
8	Финансирование «Умеренной» программы освоения космоса	23,3	316,5	756,9	912,4	1540,1
9	Финансирование «Минимальной» программы освоения космоса	11,9	71,1	309,90	619,4	859,1
10	Полное бюджетное финансирование максимальный вариант	1319,3	2025,5	3577,4	5226,5	6602,6
11	Полное бюджетное финансирование умеренный вариант	1319,3	1618,7	2801,7	3611,2	4956
12	Полное бюджетное финансирование минимальный вариант	1319,3	1373,4	2354,7	3390,1	4274,9

Авторы согласны с мнением, консультантов Кэтлин Мерфи [7] и Питера Вайка [8], о необходимости извлечения уроков из крупных проектов развития по всему миру. Крупные космические проекты разрабатывают методы и тестируют финансовые механизмы, включая новые модели финансирования, совместные предприятия, консорциумы, исследования и разработки, совместно используемые правительством и промышленностью, и синдикатные инвестиции национального банка. Они включают в себя очень большие затраты на исследования и разработки, запуск и эксплуатацию.

В настоящее время формируются космические разработки, которые потребуют эффективного управления данными программами и значительного финансирования в ближайшие 25 лет. Как минимум, программа будет включать космические и лунные станции, которые будут сложны в создании и управлении, потребуют технологий нового поколения и будут стоить миллиарды долларов. Это может привести к изменениям

в структуре капитала, форме управления и в развитии отрасли в целом.

Сегодня в основе оценки эффективности управления капиталом на предприятиях ракетно-космической отрасли находится достижение целевых показателей реализации программы по развитию космической отрасли. Так как доля продукции в рамках федеральной целевой программы велика, приведем оценку эффективности управления капиталом в отрасли, используя для этого статистические данные и комплексный подход. Данные для анализа по Роскосмосу приведены ниже в таблице 3 [9].

Как видно из статистических данных, структура капитала в течение анализируемого периода серьезным образом изменилась. Однако при рассмотрении структуры капитала в процентном соотношении становится понятным, что произошло сокращение всех основных составных частей капитала. С учетом обозначенного выше получается, что управление капиталом в госкорпорации является неэффективным, так как происходит сокращение всей структуры ка-

питала, растут только резервы предстоящих расходов с учетом новых заключаемых контрактов.

В таблице 4 представлена оценка финансовой устойчивости показателей по космической деятельности «Роскосмос» за три года.

Проводя оценку финансовой устойчивости по космической деятельности «Роскосмос» за три года, авторы сделали вывод, что значение коэффициента автономии выше среднеотраслевого, это говорит о том, что как минимум три четверти аналогичных организаций имеют меньшую долю собственных средств в капитале. Устойчивость предприятий характеризует высокая доля СК, что в тоже время может снизить отдачу от собственных средств. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами имеет отрицательное значение, это связано с тем, что величина внеоборотных активов больше соб-

ственного капитала. У коэффициента обеспеченности запасами отрицательное значение, так же как и у коэффициента обеспеченности, собственными оборотными средствами связано с тем, что внеоборотные активы превышают СК. Коэффициент покрытия инвестиций показал, что большая доля СК и долгосрочного ЗК в общем капитале предприятия превысило среднеотраслевое значение.

Далее в таблице 5 рассмотрен краткий анализ финансовых результатов космической деятельности «Роскосмос» [11].

Данная оценка финансовых результатов показала, что рентабельность продаж, и рентабельность СК имеют значения выше, чем среднеотраслевое значение, причем рентабельность продаж значительно больше. Также рентабельность активов ROA говорит о том, что отдача от использования всех активов выше, чем у большинства сопоставимых предприятий.

Таблица 3

Оценка эффективности управления капиталом в РКП по данным Роскосмоса

Источник капитала	Сумма на начало 2018 г., млрд. руб.	Сумма на конец 2019 г., млрд. руб.	Изменение	Структура капитала на начало 2018 г., %	Структура капитала на конец 2019 г., %	Изменение
Уставной капитал	18,5	18,7	0,2	15,23	13,37	-1,86
Резервный капитал	1,8	1,87	0,07	1,48	1,33	-0,15
Добавочный капитал	10,1	9,8	-0,3	8,31	7,01	-1,3
Нераспределенная прибыль	48,2	47,5	-0,7	39,7	33,98	-5,72
Резервы, предусмотренные в соответствии с учредительными документами	3,5	3,5	0	2,88	2,5	-0,38
Доходы будущих периодов	18,9	21,4	2,5	15,56	15,31	-0,25
Резервы предстоящих расходов	20,4	37	16,6	16,8	26,47	9,67
Итого	121,4	139,77	18,37	100	100	100

Таблица 4

Оценка финансовой устойчивости отрасли по деятельности «Роскосмос»

Показатель	Роскосмос			Отраслевые показатели за 2019 г. [10]		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Хуже среднего	Среднеотраслевое значение	Лучше среднего
Коэффициент автономии	0,72	0,89	0,91	≤0,01	0,35	≥0,91
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-1,1	-0,09	-0,07	≤-1,4	0,18	≥0,64
Коэффициент обеспеченности запасов	-0,3	-0,17	-0,09	≤-8,86	1,85	≥15,1
Коэффициент покрытия инвестиций	0,71	0,89	0,9	≤0,01	0,45	≥0,9

Оценка эффективности управления капиталом космической отрасли была произведена с помощью анализа финансовой устойчивости и финансовых результатов, где сравнивались значения финансовых показателей организации с показателями конкретной отрасли. По результатам сравнения полученных из данной оценки можно сделать обобщенный вывод о том, что в целом финансовое состояние космической деятельности «Роскосмос» на 2019 год лучше, половины крупных предприятий отрасли.

Для дальнейшего анализа эффективности капитала на предприятиях

космической отрасли, авторы рассмотрели и провели сравнение результатов деятельности российских организаций и ведущих предприятий из зарубежных стран. На основании данных из открытых источников [11-13] в таблице 6 представлена динамика выручки, выручки за 4 года, по основным предприятиям отрасли.

Из данного анализа видно, что у зарубежных космических предприятий в 2019 году по сравнению с 2016 годом выручка в основном увеличивается. У российских космических предприятий значительный скачок выручки произошел только у отдельных предприятий.

Таблица 5

Анализ финансовых результатов корпорации «Роскосмос», %

Показатель	Роскосмос			Отраслевые показатели за 2019 г.[10]		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Хуже среднего	Среднеотраслевое значение	Лучше среднего
Рентабельность продаж	50,6	9,6	38,4	≤-14,27%	2,56%	≥19,4%
Рентабельность СК, ROE	6	4	5	≤-3,03%	1,81%	≥20,3%
Рентабельность активов, ROA	2,5	2	4	≤-0,85%	0,97%	≥12%
Рентабельность продаж по EBIT	29,1	34,2	37,6	≤-0,32%	5,81%	≥16,9%

Таблица 6

Анализ выручки зарубежных и российских космических предприятий

№	Название предприятия	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	Темп прироста, %		
						2017-2016	2018-2017	2019-2018
Зарубежные предприятия, в млн. EUR								
1	Boeing	94571	94005	101127	84818	-0,6	7,58	-16,13
2	Airbus Group	66581	59022	63707	70478	-11,35	7,35	9,61
3	Safran	16482	16376	21025	25098	-0,65	28,39	19,37
4	Groupe Ltecoere	655,24	657,41	659,25	713,1	0,33	0,28	8,17
5	Rolls-Royce Holdings	14955	14747	15729	16587	-1,39	6,66	5,45
6	Mtu Aero Engines Holding AG	4732,7	3897,4	4567,1	4628,4	-17,65	17,18	1,34
Российские предприятия, в тыс. руб.								
1	АО Гос. центр имени ак. Макеева	5751320	14125373	20939160	2589260	145,60	48,24	-87,63
2	АО Ракетно-космический центр Прогресс	44673761	34579390	28465077	40276700	-22,6	-17,68	41,50
3	АО ГЛАВ-КОСМОС	813827	14431169	8587580	13929800	16,73	-40,49	62,21
4	АО «ГКНПЦ им. М.В. Хруничева»	-	18656775	38158262	34023800	-	104,53	-10,84
5	АО «НПО ИТ»	1525748	1432875	1284209	1389610	-6,09	-4,09	8,21
6	АО«ИСС»	33374	40871	119127	57169	22,46	191,47	-52,01
7	АО «ОРКК»	3557630	2502540	4226820	4789900	-29,66	13,53	13,32

Таблица 7

Анализ финансовых результатов зарубежных и российских космических предприятий, %

№	Название предприятия	ROE, %				ROA, %				ROS, %			
		2016	2017	2018	2019	2016	2017	2018	2019	2016	2017	2018	2019
Зарубежные предприятия													
1	Boeing	5,43	7,52	8,91	-0,48	7,83	9,93	11,91	-0,62	5,17	9,00	10,34	-0,75
2	Airbus Group	27,21	21,98	31,41	-22,79	0,9	2,16	2,65	-1,19	1,49	4,00	4,79	-1,93
3	Safran	18,19	38,06	10,59	19,78	4,97	11,20	3,04	5,72	11,58	27,78	6,10	7,94
4	Groupe Latscoere	1,51	11,41	2,89	-16,5	0,71	4,53	0,82	-5,00	0,92	5,12	0,91	-4,61
5	Rolls-Royce Holdings	-2,16	3,64	2,23	-0,39	-15,79	12,11	-7,54	-4,08	-26,96	22,93	-15,26	-7,93
6	Mtu Aero Engines Holding AG	20,81	19,67	21,59	20,47	5,34	5,70	6,52	6,16	6,6	9,11	9,79	10,33
Российские предприятия													
1	АО Государственный центр имени академика Макеева	3,24	3,25	4,02	0,28	0,79	0,76	0,28	0,05	4,79	2,63	1,12	1,40
2	АО Ракетно-космический центр Прогресс	6,56	4,45	5,48	2,57	1,85	1,28	1,47	0,63	8,75	7,30	4,66	7,57
3	АО «ГЛAVKOCMOC»	44,72	62,15	65,58	72,71	0,72	1,26	1,45	1,84	9,13	0,92	0,52	0,54
4	АО «ГКНПЦ им. М.В. Хруничева»	-	-87,21	-16,03	19,70	-	-4,92	-2,75	4,24	-	-5,49	-13,11	-16,19
5	АО «НПО ИТ»	2,27	0,14	0,51	2,34	1,49	0,08	0,30	1,44	6,06	5,26	10,52	8,07
6	АО «ИСС»	-3,20	-5,38	0,89	-1,07	12,16	0,18	11,19	-0,21	0,18	4,38	6,9	-2,70
7	АО «ОРКК»	3,45	5,67	4,85	3,00	2,75	1,05	8,32	2,91	-23,94	4,8	2,91	3,45

Для подробной оценки эффективности управления капиталом космической отрасли на основе данных таблицы 6, рассчитаны основные финансовые показатели характеризующие деятельность предприятий входящих в гос. корпорацию Роскосмос и крупных зарубежных компаний.

Проводя сравнительный анализ финансовых результатов деятельности зарубежных и российских космических предприятий четко видно, что показатели значительно отличаются. У зарубежных предприятий в основном значения отрицательные, а у российских положительные. Делая общий вывод о зарубежных предприятиях, авторы предполагают, что отрицательные значения это не повод для беспокойства, так как большая часть денежных средств поступает в разработки, инновации будущих проектов, чего нельзя сказать о российских космических компаниях. У российских предприятий высокий

уровень финансирования, а отдачи в настоящее время нет.

Заключение

Данное исследование показало, что для реализации деятельности РКП и государственных федеральных программ определяющую роль несет государственная поддержка, причем не только за счет бюджета, но и фонда будущих поколений. Проведенная оценка эффективности управления капиталом на предприятиях ракетно-космической промышленности свидетельствует, что в перспективе РКП будет в состоянии генерировать мощные финансовые потоки, способные оказывать заметное влияние на рост показателей российской промышленности в целом. В будущем российским ракетно-космическим предприятиям необходимо внедрить более уникальные проекты и программы R&D, которые повлекут за собой новую разработку финансового управления капиталом.

Библиографический список

1. Global Research and Development Expenditures: Fact Sheet. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.everycrsreport.com/reports/R44283.html> (дата обращения: 20.05.2020).
2. Годовой отчет Государственной корпорации по космической деятельности «Роскосмос» за 2018 год. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.roscosmos.ru/media/img/2019/august/godovoioctet.goskorporazii.roscosmos.2018.g..pdf> (дата обращения: 02.08.2020).
3. Сухарева А.В., Оголь А.Р., Бондарев А.С., Еремеев Д.В., Князева И.О. Особенности формирования капитала на предприятиях аэрокосмической отрасли // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 12-2. – С. 196-202. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vaael.ru/ru/article/view?id=897> (дата обращения: 05.08.2020).
4. Состояние и механизмы развития ракетно-космической промышленности России. [Электронный ресурс]. URL: https://inecon.org/docs/Bauer_2012.pdf (дата обращения: 01.05.2020).
5. «Российская космонавтика: настоящее и будущее» – доклад статс-секретаря – зам. руководителя Роскосмоса В.А. Давыдова на пленарном заседании Международного аэрокосмического конгресса. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.roscosmos.ru/6978/> (дата обращения: 01.08.2020).
6. Энциклопедия по экономике. [Электронный ресурс]. URL: <http://economy-ru.info/info/175181> (дата обращения: 01.05.2020).
7. Зеленые проекты – доступ к инвестициям. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.finam.ru/analysis/newsitem/zelenye-proekty-dostup-k-investiciyam/> (дата обращения: 01.05.2020).
8. Глобальные проекты. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.finam.ru/analysis/global-proekty/> (дата обращения: 08.05.2020).
9. Космическая отрасль. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.roscosmos.ru/22347> (дата обращения: 01.05.2020).
10. TEST FIRM. [Электронный ресурс]. URL: https://www.testfirm.ru/result/7702388027_gosudarstvennaya-korporatsiya-po-kosmicheskoy-deyatelnosti-roscosmos (дата обращения: 05.08.2020).
11. Бухгалтерский учет. Налоги. Аудит. [Электронный ресурс]. URL: https://www.audit-it.ru/buh_otchet (дата обращения: 02.05.2020).
12. Отчетности зарубежных космических предприятий. [Электронный ресурс]. URL: <https://ru.investing.com/> (дата обращения: 1.06.2020).
13. Каталог организаций – List-Org. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.list-org.com/company> (дата обращения: 02.05.2020).

14. Ereemeeva S.V., Boyko A.A., Kukartsev V.V., Tynchenko V.S., Ridel L.N. Managing the Development of the Rocket-Space Enterprise Innovation Potential // International Conference on Communicative Strategies of Information Society. Advances in Social Science, Education and Humanities Research. 2019. vol. 289.

15. Инвестиционная деятельность в России: условия, факторы, тенденции – 2018: стат. сб. // Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1140095472 (дата обращения: 15.05.2020).

16. Индикаторы инновационной деятельности: статистический сборник. Москва: Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», 2015. 472 с.

17. Источники формирования РКП по данным Росстата. [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstatt.ru/> (дата обращения: 05.05.2020).

18. Рентабельность собственного капитала и рентабельность активов. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.audit-it.ru/finanaliz> (дата обращения: 09.11.2019).

19. Формирование капитала космической отрасли. [Электронный ресурс]. URL: <https://bigenc.ru/text/5045819> (дата обращения: 07.04.2020).

20. Этапы федеральной космической программы. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.promweekly.ru/2016-13-12.php> (дата обращения: 05.05.2020).