

УДК 338.3

А. Д. Корнилова

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет», Самара,
e-mail: adkornilova@yandex.ru

Е. П. Акри

ФГБОУ ВО «Самарский государственный технический университет», Самара,
e-mail: ekaterinaacri@gmail.com

К. Ю. Долодов

ФГБОУ ВО «Самарский государственный технический университет», Самара,
e-mail: doladov@gmail.com

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА ДИНАМИКУ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Ключевые слова: инвестиции в основной капитал, пандемия, бюджет, источники финансирования, концессионное соглашение, анализ структуры инвестиций.

Сложившаяся ситуация в период пандемии COVID-19 и методы борьбы с ней значительно скорректировали работу большинства секторов экономики, в том числе и в области инвестиционной деятельности. Пандемия COVID-19 существенно дестабилизировала рынок инвестиций. При этом одни отрасли оказались в крайне тяжёлом положении, испытывая значительный экономический спад, тогда как другие, напротив, извлекают пользу из сложившейся ситуации и преуспевают в получении прибыли. В таких условиях инвесторы видят новые возможности и перспективные направления реализации инвестиционных проектов. Главная задача данного исследования заключается в анализе инвестиционных процессов в период пандемии и в определении перспективных отраслей, в которых эффективно реализовано инвестирование в основной капитал. Абсолютно все компании, так или иначе, вовлечены в инвестиционную деятельность. Инвестиции в основной капитал играют важную роль в адаптации российской экономики к новой конъюнктуре после значительного падения цен на нефть и карантинных ограничений. Инвестиции способны модернизировать производства и повысить качества выпускающей продукции. Импортозамещение также невозможно без инвестиций в создание производств и в повышение качества.

A. D. Kornilova

Samara State University of Economics, Samara, e-mail: adkornilova@yandex.ru

E. P. Acri

Samara State Technical University, Samara, e-mail: ekaterinaacri@gmail.com

K. Yu. Doladov

Samara State Technical University, Samara, e-mail: doladov@gmail.com

THE IMPACT OF THE PANDEMIC ON THE DYNAMICS OF INVESTMENT PROCESSES

Keywords: investments in fixed assets, pandemic, budget, sources of financing, concession agreement, investment structure analysis.

The current situation during the COVID-19 pandemic and the methods of combating it have significantly adjusted the work of most sectors of the economy, including in the field of investment activity. The COVID-19 pandemic has significantly destabilized the investment market. At the same time, some industries have found themselves in an extremely difficult situation, experiencing a significant economic downturn, while others, on the contrary, benefit from the current situation and succeed in making a profit. In such conditions, investors see new opportunities and promising areas for the implementation of investment projects. The main objective of this study is to analyze investment processes during the pandemic and to identify promising industries in which investment in fixed assets is effectively implemented. Absolutely all companies, one way or another, are involved in investment activities. Investments in fixed assets play an important role in the adaptation of the Russian economy to the new conjuncture after a significant drop in oil prices and quarantine restrictions. Investments are able to modernize production and improve the quality of products. Import substitution is also impossible without investments in the creation of production facilities and in quality improvement.

Введение

В настоящее время бюджетные инвестиции выполняют ряд функций. Они оказывают влияние на решение разных социальных проблем, на качество жизни населения, определяют развитие экономики Российской Федерации и отдельных регионов. Для того чтобы в стране наблюдался экономический рост, требуется вкладывать значительные объемы финансирования в основной капитал. В Российской Федерации граждане не обладают таким уровнем дохода, который давал бы возможность осуществлять регулярные инвестиционные вложения. По этой причине инвестирование в основной капитал требует иных источников денежных средств. Такими источниками могут являться как средства государства, так и средства сторонних организаций.

Цель исследования – выяснить, как повлияла сложная эпидемиологическая ситуация на инвестирование в основной капитал в городском округе Самара. Будут рассмотрены три года, предшествующие кризису (2017 – 2019 гг.) и кризисный 2020 г. В соответствии с целью возникают следующие задачи:

- анализ объема инвестиций в основные фонды в г.о. Самара;
- анализ структуры инвестиций в основные фонды по источникам финансирования;
- анализ структуры инвестиций в основные фонды по формам собственности;
- анализ видовой структуры инвестиций.

Материалы и методы исследования

Материалом исследования послужили работы современных ученых экономистов по вопросам формирования понятийного аппарата инвестиционных процессов. В статье проанализирована динамика бюджетного инвестирования в 2017 – 2019 гг., а также 2020 г. – в эпоху пандемии COVID-19. В связи с отсутствием статистических данных, не представляется возможным проанализировать 2021 год.

В исследовании применялся общетеоретический метод – анализ, а также практические метод исследования – сравнение и сопоставление.

Результаты исследования и их обсуждение

В бюджетах финансовой системы Российской Федерации, в том числе в рамках государственных (муниципальных) программ,

могут предусматриваться бюджетные ассигнования на осуществление бюджетных инвестиций в форме капитальных вложений в объекты государственной (муниципальной) собственности [1].

Средства сторонних организаций привлекаются посредством заключения концессионных соглашений. По данному соглашению сторонняя организация (концессионер) обязуется за свой счет создать и (или) реконструировать определенное этим соглашением имущество, право собственности на которое принадлежит государству (концеденту), осуществлять деятельность с использованием (эксплуатацией) объекта концессионного соглашения. Концедент обязуется предоставить концессионеру на срок, установленный этим соглашением, права владения и пользования объектом концессионного соглашения для осуществления указанной деятельности [2].

Развитие деловой среды зависит от инвестиционных вложений в основные фонды, поскольку инвестирование позволяет повышать качество и увеличивать мощности производства [3]. Представим на рисунке 1 динамику объема инвестиций в основные фонды в г.о. Самара в период с 2017 по 2020 годы.



Рис. 1. Динамика объема инвестиций в основные фонды в г.о. Самара

Динамика изменения объемов инвестирования показывает степень заинтересованности бизнеса в дальнейшем развитии. По графику мы видим, что в 2019 году наблюдается резкое увеличение объема инвестиций – в сопоставимых ценах на 26% больше, чем в 2018 году. Для объяснения причин этого явления проведем следующий анализ – анализ структуры инвестиций по источникам финансирования [4].

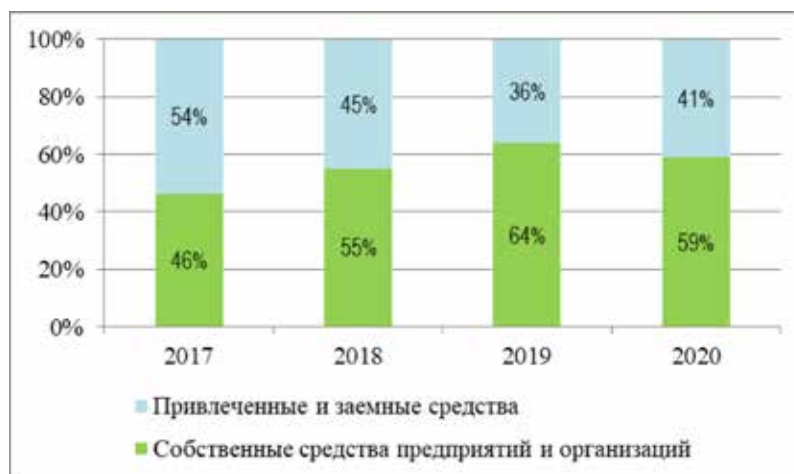


Рис. 2. Доля собственных и привлеченных средств в общем объеме инвестиций

Для наглядности представим данные в виде диаграммы, в которой отразим удельный вес собственных и привлеченных средств в общем объеме инвестиций (рис. 2).

Проанализировав диаграмму, можем сделать следующий вывод: в 2019 году в общем объеме инвестиций в основной капитал наибольшую долю составили собственные средства предприятий и организаций (64%), их объем увеличился на 47,1% по сравнению с 2018 г. Это объясняется тем, что в 2019 году велась работа по привлечению внебюджетных инвестиций на развитие и модернизацию социально значимых объектов на принципах муниципально-частного партнерства (далее – МЧП). В 2019 году на общую сумму 17,678 млрд рублей заключены концессионные соглашения в сфере животноводства, систем холодного водоснабжения и водоотведения, а также соглашение о социально-экономическом сотрудничестве по строительству Дворца пляжных видов спорта в г.о. Самара вблизи стадиона «Самара-Арена» [5].

В данный момент в городском округе ведется разработка 65 проектов, которые предполагается реализовывать в рамках МЧП и бюджетного инвестирования. Планируемый общий объем привлекаемых инвестиций – 149 млрд рублей, из которых в рамках МЧП – 81,7 млрд рублей и 67,3 млрд рублей – из федерального бюджета.

В связи с отсутствием статистических данных по общему объему инвестиций за весь период 2021 года, сравним зна-

чение показателя за 9 месяцев 2020 года и 9 месяцев 2021 года: по итогам 9 месяцев 2021 года общий объем инвестиций на территории городского округа Самара составил 47 313,2 млн руб., или 105,2% к аналогичному периоду 2020 года (в сопоставимых ценах) [6, 7].

В заключение вышеприведенного анализа можем сделать вывод: несмотря на тяжелую экономическую ситуацию в стране, городской округ Самара смог не только сохранить прежний уровень объема инвестиций, но и на 26 млрд рублей превысить значение показателя за 2018 год. В 2020 году Самара вышла на прежний уровень объемов инвестирования.

Далее проанализируем структуру инвестиций по формам собственности. Представим диаграмму удельного веса каждой формы собственности в общем объеме инвестиций (рис. 3).

По диаграмме видим, что удельный вес иностранной и совместной формы инвестирования практически не изменился (4% в 2017 г., 7% в 2020 г.), то следует подчеркнуть, что возможности роста иностранных инвестиций не реализовались, вероятно, вследствие ухудшения международных отношений, введения экономических санкций.

Также видим, что наибольшую долю в составе инвестиций имеют инвестиции совместные, смешанные, частные и государственные [8]. Рассмотрим отдельно эти четыре вида инвестиций. Для наглядности представим данные в виде графика (рис. 4).



Рис. 3. Структура инвестиций в основные фонды по формам собственности

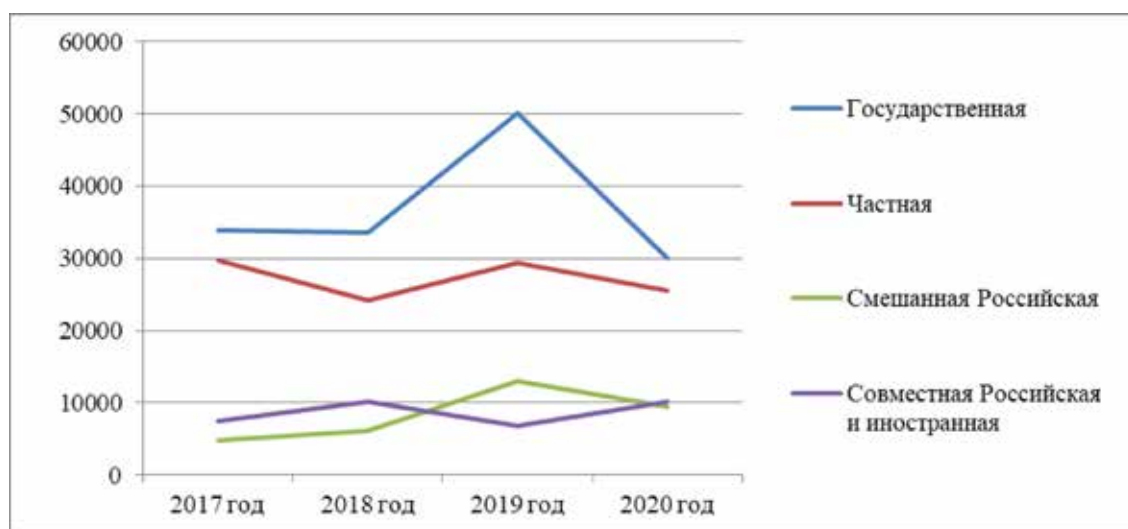


Рис. 4. Структура инвестиций в основные фонды четырех форм собственности

Исходя из графика, можно сделать следующий вывод: возрастающий тренд до 2020 года имели инвестиции в государственных предприятиях. Инвестиции в организациях совместной Российской и иностранной форм собственности постепенно снижались за рассматриваемый период. Эпоха пандемии не оказала существенного влияния на структуру инвестиций.

В заключение проведем анализ видовой структуры инвестиций (рисунок 5). Наибольшие суммы инвестиций вкладываются

в здания и сооружения, а также в машины и оборудование [9]. Следует отметить, что за последние три года наблюдается приблизительно одинаковое распределение инвестиций. Видовая структура инвестиций характеризуется небольшим спадом в 2018 году мобильной части инвестиций (машины и оборудование), но проблемой является высокая доля имущественных инвестиций (здания и сооружения) и низкая доля интеллектуального компонента.



Рис. 5. Видовая структура инвестиций в основные фонды

По наглядному графику делаем вывод, что эпоха пандемии не оказала существенного влияния на видовую структуру инвестиций.

Заключение

На основании проведенного анализа видно, что, в условиях негативного влияния на экономику России, связанного с распро-

странением новой коронавирусной инфекции COVID-19, значительным ухудшением макроэкономических условий, ослаблением курса рубля в период пандемии, COVID-19 не оказал существенного влияния на бюджетное и внебюджетное инвестирование в городском округе Самара, что говорит о высокой привлекательности региона для инвесторов.

Библиографический список

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) статья 79. Бюджетные инвестиции в объекты государственной (муниципальной) собственности. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения: 20.02.2022).
2. Федеральный закон от 21.07.2005 № 115-ФЗ (ред. От 30.12.2021 «О концессионных соглашениях». Статья 3. Концессионное соглашение. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_405462/ (дата обращения: 20.02.2022).
3. Acri E., Kornilova A., Selezneva Z., Solopova N. INNOVATIVE DEVELOPMENT OPPORTUNITIES FOR CONSTRUCTION ENTERPRISES IN THE CONTEXT OF GLOBAL CHALLENGES. E3S Web of Conferences. Sustainable Energy Systems: Innovative Perspectives, SES, 2020.
4. Официальный сайт – Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. Статистические отчеты «Самара в цифрах». [Электронный ресурс]. URL: <http://samarastat.ru/site/stat.nsf/wpages1/1001> (дата обращения: 20.02.2022).
5. Постановление Правительства Самарской области от 28.10.2019 № 763. Об итогах социально-экономического развития области за 9 месяцев 2019 года и ожидаемых итогах развития за 2019 год. [Электронный ресурс]. URL: https://economy.samregion.ru/upload/iblock/066/Postanovlenie-PSO-ot-28.10.2019-_763.pdf (дата обращения: 20.02.2022).

6. Корнилова А.Д., Щёголева Е.П. Тенденции функционирования инвестиционно-строительного комплекса в период пандемии 2020 // Международная и межрегиональная интеграция в условиях пандемии: экономические, социокультурные и правовые проблемы: сборник научных статей Всероссийской научно-практической онлайн-конференции с международным участием. 2020. С. 118-122.

7. Науменко С.М., Шевцова О.Н., Курбатов В.Л. Проблемы и возможные риски инвестирования в строительной отрасли // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2022. № 1. С. 71-76.

8. Чиркунова Е.К., Романова Д.В. Инвестиционная политика устойчивого сбалансированного развития Самарской области // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей XI Всероссийской научно-практической конференции. Самара. 2021. С. 173-177.

9. Беланова Н.Н. Оценка рисков инновационной деятельности // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции. 2020. С. 669-671.