

Е. В. Михина

ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»,
Москва, e-mail: evmikhina@fa.ru

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ И СТИМУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ: ВОСТРЕБОВАННОСТЬ И АКТУАЛЬНОСТЬ

Ключевые слова: соглашения о защите и поощрении капиталовложений, специальные инвестиционные контракты, инвестиционная тарифная льгота, инвестиционный налоговый вычет, офсетные контракты, реализация общегосударственных проектов, преференциальные налоговые режимы, государственно-частное партнерство, Фабрика проектного финансирования.

Статья выполнена с использованием системного подхода, направленного на изучение возможностей применения комплексной поддержки инвестиционной деятельности в Российской Федерации с помощью сочетания и комбинирования различных механизмов, создающих условия для заинтересованности участников и тем самым стимулирующих разработку и реализацию значимых инвестиционных инициатив. Центральным вопросом представленного исследования является определение возможностей и ограничений применения наряду с Программой «Фабрика проектного финансирования» других мер государственной поддержки в процессе реализации инвестиционного проекта. Для исследования выбраны наиболее значимые направления государственной поддержки, представив их рассмотрение через призму содержательного аспекта, требований и возможностей применения наряду с механизмом Программы «ФПФ». В статье отмечены особенности реализации каждого из представленных направлений государственной поддержки инвестиций, сведения об их востребованности со стороны участников проектов, различия между ними, обусловленные спецификой решаемых задач, отраслевыми и территориальными аспектами, внешнеполитическими факторами. Применение наряду с Программой «ФПФ» дополнительных механизмов стимулирования инвестиционного роста в стране укрепляет финансово-организационные стороны инвестиционного процесса, обеспечивает его более прочную финансовую составляющую. Внесены предложения по развитию информационного обеспечения в сфере применения инструментов стимулирования инвестиций.

E. V. Mikhina

Financial University at Government of the Russian Federation, Moscow,
e-mail: evmikhina@fa.ru

MODERN DIRECTIONS OF GOVERNMENT SUPPORT AND INVESTMENT STIMULATION IN RUSSIA: DEMAND AND RELEVANCE

Keywords: agreements on the protection and promotion of investments, special investment contracts, investment tariff incentives, investment tax deductions, offset contracts, implementation of national projects, preferential tax regimes, public-private partnerships, Project Finance Factory.

The article has been prepared using a systemic context aimed at studying the possibilities of applying comprehensive support for investment activities in the Russian Federation using combinations and combinations of various principles that create conditions for the interest of participants and thereby maximally stimulate the development and implementation of significant initiatives. The central issue of the presented study is to determine the possibilities and limitations of using the Project Finance Factory Program and other government support measures in the process of implementing an investment project. For the study selected the most significant areas of government support, presenting their preservation through the prism of the substantive aspect, requirements and possibilities of applying the mechanism of the Project Finance Factory Program. The article notes the features of the implementation of each of the presented government investments, information on their demand from project participants, the differences between them due to the specifics of the tasks being solved, industry and territorial aspects, and foreign policy factors. The use of additional criteria for stimulating investment growth in the country, taking into account the financial and organizational side of the investment process with the Project Finance Factory Program, ensures its more robust financial component. Proposals were made for the development of information support in the field of application of investment promotion tools.

Введение

Создание благоприятных условий для роста инвестиционной активности – одно из приоритетных направлений экономической политики нашего государства. В соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 07.05.2024 № 309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года» в рамках направления «Устойчивая и динамичная экономика» обозначена цель по достижению к 2030 году показателя прироста инвестиций на уровне 60% относительно значения 2020 года «... за счет постоянного улучшения инвестиционного климата» [8].

По результатам анализа, проведенного Счетной палатой РФ по вопросам оценки эффективности стимулирования государством инвестиций за 2021-2022 годы, выявлено присутствие функциональных барьеров, в том числе отсутствие информации о возможности применения комплексного подхода по использованию двух и более мер поддержки при реализации инвестиционного проекта.

В настоящий момент законодательством РФ предусмотрена возможность применения более 40 мер государственной поддержки инвестиций федерального уровня. Часть из этих мер могут использоваться одновременно, например, предоставление субсидий из бюджета и налоговые льготы.

Цель исследования – изучение современных направлений государственного стимулирования инвестиционных проектов и возможностей их совмещения с Программой «Фабрика проектного финансирования» (далее – Программа «ФПФ») [10].

Материал и методы исследования

Настоящее исследование выполнено с привлечением нормативно-правовых источников, научных публикаций российских авторов, статистических данных с использованием методов системного анализа и синтеза, выборки, обобщения, группировки.

Результаты исследования и их обсуждение

Актуальность представленного исследования подтверждается интересом со стороны научной общественности и полемикой авторов по ряду взаимосвязанных вопросов. В частности, обращаясь к оценке роли государства в обеспечении развития инве-

стиционной деятельности, справедливо высказано мнение о том, что без государственной поддержки «... часть проектов все равно была бы реализована, но с более низкими показателями окупаемости и прибыльности для инвесторов» [20]. Целый ряд аспектов, связанных с государственной поддержкой и развитием инвестиционной деятельности в нашей стране, поднимается в работе А.В. Сигарева [19]. Вопросы применения механизма «Фабрики проектного финансирования» активно изучаются такими авторами, как Клишина М.А., Манусаджян О.В., Михина Е.В. [15,16], Цехомский Н.В. [21], Тихомиров Д.В. [20,21]. Анализ практики финансирования крупных проектов посредством эмиссии инфраструктурных облигаций в России и зарубежных странах представлен в работе Понкратова В.В. и Бондаренко О.Н. [18].

Состав направлений государственной поддержки инвестиций, выбранных для рассмотрения в рамках настоящего исследования, включает:

- соглашения о защите и поощрении капиталовложений (далее – СЗПК);
- специальные инвестиционные контракты (далее – СПИК);
- инвестиционную тарифную льготу;
- инвестиционный налоговый вычет;
- офсетные контракты;
- общегосударственные проекты;
- преференциальные налоговые режимы;
- государственно-частное партнерство (далее – ГЧП).

Понимание востребованности перечисленных мер государственной поддержки инвестиционных проектов, которые потенциально могут использоваться при реализации проектов «ФПФ», перспективности их применения и направлений актуализации, предполагает проведение их анализа по ряду принципиальных позиций:

- содержание меры поддержки;
- обязательные требования к инвестиционным проектам;
- возможность использования наряду с механизмом «ФПФ».

Одной из наиболее существенных мер поддержки крупных инвестиционных проектов является заключение *соглашений о защите и поощрении капиталовложений* (Федеральный закон от 01.04.2020 №69-ФЗ «О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации» (далее – Федеральный закон №69-ФЗ)) [1].

Ключевая задача данной меры поддержки – создать стабильные условия при реализации долгосрочных и капиталоемких проектов, стимулируя тем самым инвестиционную деятельность. Важной особенностью инструмента СЗПК является заявительный порядок заключения соглашений: любой проект, соответствующий установленным критериям, может стать предметом СЗПК. Заключение соглашения предполагает стабилизацию требований законодательства в течение всего срока, на который рассчитан проект (оговорка). Перечень федеральных нормативных правовых актов, на которые распространяется данная норма, утвержден Распоряжением Правительства РФ от 21.09.2022 №2724-р [12] и носит закрытый характер.

Помимо стабилизационной оговорки Федеральный закон №69-ФЗ дает возможность (в том числе рамках СЗПК) возмещать до 50% затрат на создание инфраструктуры, обеспечивающей реализацию проекта и полностью – затраты по созданию объектов, построенных не только для реализации самого проекта, уплату процентов по кредитам [1].

Возмещение затрат инвестора возможно только после ввода объекта в эксплуатацию и начала поступления в бюджеты бюджетной системы налоговых платежей. По сути, данная мера поддержки для бюджета представляет собой отложенные расходы, которые будут покрываться доходами от налоговых поступлений, сгенерированных проектом. Собственно, в этом и заключается взаимная выгодность решения для обеих сторон – государства и бизнеса. В настоящий момент заключено 72 соглашения о защите и поощрении капиталовложений на сумму инвестиций 4 трлн руб. [14].

В соответствии со ст. 5 Федерального закона №69-ФЗ осуществляется создание ГИС «Капиталовложения», которая содержит общедоступную информацию и информацию ограниченного доступа. Формирование подобного информационного ресурса направлено на поддержку, развитие, защиту и поощрение капиталовложений. Полагая, опыт создания данной информационной системы интересен с точки зрения возможных направлений совершенствования, в частности автоматизации и оптимизации бизнес-процессов, механизма «ФПФ». Правовые ограничения для одновременного применения механизмов СЗПК и «ФПФ» отсутствуют.

В состав важных инструментов промышленной политики Российской Федерации, поддержки и стимулирования инвестиционной деятельности со стороны государства стоит отнести применение *специальных инвестиционных контрактов* (далее – СПИК). В соответствии с п. 1 ст. 16 федерального закона от 31.12.2014 №488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» [2] (далее – Федеральный закон №488-ФЗ) в рамках СПИК на федеральном и региональном уровнях, действует механизм стимулирования и поддержки инвесторов. Заключение СПИК (далее – СПИК 1.0) регулируется постановлением Правительства РФ от 16.07.2015 г. №708. Условиями его применения является создание, совершенствование и производство промышленной продукции за счет собственных средств или с привлечением иных лиц. Собственно, сам механизм поддержки посредством СПИК заключается в создании стабильных условий ведения хозяйственной деятельности (включая налоги).

В соответствии с Федеральным законом от 02.08.2019 г. №290-ФЗ заключение СПИК 1.0 было прекращено и взамен был введен механизм СПИК 2.0, который регулируется положениями главы 2.1 Федерального закона №488-ФЗ. Направленность механизма поддержки изменилась: если в рамках СПИК 1.0 речь шла о поддержке создания и модернизации производства промышленной продукции, то СПИК 2.0 направлен на разработку и внедрение современных технологий, которые конкурентоспособны на мировом рынке.

В марте 2022 года с целью стимулирования привлечения инвестиций в создание новых промышленных производств возможность заключения СПИК 1.0 была возобновлена (федеральный закон от 14.03.2022 г. №57-ФЗ), а также появилась возможность продления действующих контрактов с 10 до 12 лет. Теперь в Федеральном законе №488-ФЗ, по сути, регулируются два разных инструмента с одинаковым названием.

Среди мер поддержки, предоставляемых участникам СПИК, прежде всего стоит назвать налоговые льготы, закрепленные в Налоговом кодексе РФ (далее – НК РФ):

- снижение ставки по налогу на прибыль до 0% и применение региональных льгот;
- льгота по страховым взносам;
- льготы по транспортному и налогу на имущество организаций;
- льгота по земельному налогу.

Помимо налоговых льгот участникам СПИК предоставляются иные меры поддержки, включая льготную аренду земельных участков, применение ускоренной амортизации и т. д.

По данным публичного реестра СПИК в настоящий момент заключено 96 контрактов, из них 95 с участием Минпромторга России и Минсельхоза России.

С точки зрения организации взаимодействия с инвесторами интересно отметить, что для заключения СПИК 2.0 используется государственная информационная система промышленности, а документы для заключения СПИК 1.0 подаются в бумажном виде.

Инвестор вправе одновременно со СПИК использовать такие меры поддержки, как СЗПК и инвестиционный налоговый вычет. Ограничения для заключения СПИК по проектам, реализуемым в рамках «ФПФ», также отсутствуют.

В условиях введенных внешнеэкономических ограничений по отношению к России, крайне важна государственная поддержка инвесторов в направлении обеспечения помощи в получении импортного оборудования, сырья, технологий по доступным ценам. Применение *инвестиционной тарифной льготы* (постановление Правительства РФ от 09.05.2022 N 839) [9] во многом способствует решению данной проблемы.

Подавляющее большинство отраслевых направлений финансирования проектов в рамках Программы «ФПФ» соответствуют условиям предоставления инвестиционной тарифной льготы.

К настоящему времени в перечень, утвержденный распоряжением Правительства РФ от 28.11.2022 N 3638-р, включено 12 инвестиционных проектов (например, комплексное развитие механообрабатывающего производства акционерного общества «Невский завод», модернизация производства акционерного общества «Онежский лесопильно-деревообрабатывающий комбинат» и др.). По оценке Минэкономразвития России экономия инвесторов от применения льготы составляет 1,3 млрд руб.

Ключевыми критериями для принятия решения о предоставлении меры поддержки являются следующие:

– инвестиционный проект соответствует установленному перечню приоритетных видов деятельности;

– аналоги импортируемых товаров не производятся в странах – членах Евразийского экономического союза;

– не менее 250 млн руб. объем инвестиций.

В Правилах предоставления тарифной льготы упомянута возможность включения в перечень инвестиционных проектов, в отношении которых заключено СЗПК. Более того, для таких проектов не учитывается критерий минимального объема инвестиций.

Целесообразно оценивать возможность применения инвестиционной тарифной льготы в случае, когда для реализации проекта требуется импорт технологий.

По результатам обследования предприятий, проведенного Счетной палатой РФ, одним из наиболее востребованных инструментов государственной поддержки является *инвестиционный налоговый вычет*.

Предоставление инвестиционного налогового вычета регулируется ст. 286.1 НК РФ, введенной в 2017 году. Вычет в части налогов, поступающих в бюджет субъектов РФ, предоставляется, в том числе, по расходам:

– на приобретение или модернизацию основных средств (до 90% расходов);

– на капитальные вложения в рамках соглашений о реализации инвестиционных проектов (в отношении проектов, включенных в реестр проектов технологического суверенитета и проектов структурной адаптации РФ) (до 25% расходов);

– на создание объектов транспортной, коммунальной и социальной инфраструктуры (до 80% расходов).

До конца 2024 года действующие правила применения инвестиционного налогового вычета дают возможность уменьшить налоговые платежи в федеральный бюджет в размере до 15% расходов на создание инфраструктурных объектов и 10% расходов на приобретение и модернизацию основных средств.

С 2025 года в силу вступает статья 286.2 НК РФ, регулирующая предоставление федерального инвестиционного налогового вычета. Объем вычета будет составлять не более 50% от суммы расходов на приобретение основных средств. Ограничения по использованию меры поддержки установлены для производителей подакцизных товаров, кредитных организаций, участников СЗПК и иностранных организаций.

Инвестиционный налоговый вычет может использоваться в ходе реализации про-

ектов в рамках программы «ФПФ» в случае отсутствия иных, установленных НК РФ ограничений, в том числе, касаясь участия в СЗПК.

Еще одной нестандартной мерой в ряду рассматриваемых механизмов господдержки инвестиций является применение *офсетных контрактов* (контрактов со встречными инвестиционными обязательствами). Заключение таких контрактов регулируется ст. 111.4 Федерального закона от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [3]. Офсетный контракт предусматривает, что отобранный по результатам конкурса поставщик товаров или услуг принимает на себя обязательства по созданию, модернизации, освоению производства товара и (или) созданию, реконструкции имущества (недвижимого имущества или недвижимого имущества и движимого имущества, технологически связанных между собой), предназначенного для оказания услуги. Заказчик со своей стороны гарантирует осуществление закупки произведенного товара (услуги) за счет включения инвестора в реестр единственных поставщиков.

Изначально по таким контрактам было установлено требование о минимальном объеме инвестиций в сумме 1 млрд руб. Очевидно для того, чтобы окупить такой объем вложений требуется существенный объем государственного заказа. Это привело к тому, что практически все офсетные контракты были заключены с участием г. Москвы. Всего на момент подготовки настоящей статьи заключено 28 офсетных контрактов, из них 22 с участием г. Москвы.

Более привлекательным для субъектов РФ инструмент стал в 2022 году, когда минимальный порог был понижен до 100 млн руб. в случае контракта с одним регионом и 400 млн руб. для межрегионального контракта. Первый межрегиональный офсетный контракт был заключен с участием г. Москва и предполагал модернизацию производства щебня на территории Республики Карелия. Финансовые обязательства инвестора составили свыше 1,5 млрд руб., Правительства г. Москвы и Республики Карелии в свою очередь дали гарантии на закупку более 13 млн тонн щебня в течение 10 лет.

Таким образом, благодаря использованию инструмента офсетных контрактов ин-

вестиции становятся менее рискованными, а регион получает в перспективе дополнительные налоги, рабочие места и т.д. Прямые ограничения для заключения офсетных контрактов при реализации проектов в рамках Программы «ФПФ» отсутствуют, поэтому уместно принять во внимание возможность совмещения этих мер поддержки.

Особое место в ряду механизмов господдержки инвестиций отводится *реализации общегосударственных проектов*. По общему правилу, ВЭБ.РФ ориентирован на реализацию безубыточных проектов. Однако есть исключения, касающиеся проектов общегосударственного назначения, введенные для создания возможности принятия Президентом РФ, Правительством России решения об осуществлении ВЭБ.РФ проекта, особенно значимого для государства, даже с убытком.

Условия участия ВЭБ.РФ в общегосударственных проектах закреплены в Меморандуме о финансовой политике государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ», утвержденном распоряжением Правительства РФ от 10.08.2021 № 2208 (далее – Меморандум) [11]. Участие в таком проекте должно получать одобрение Наблюдательного совета ВЭБ.РФ. Источники финансирования соответствующего проекта ВЭБ.РФ определяются по каждому проекту Правительством России.

В ходе Петербургского международного экономического форума в 2024 году Дмитрий Григоренко заявил, что «...на сегодняшний день в портфеле ВЭБ.РФ на разных стадиях выполнения находятся более 450 инвестиционных проектов, имеющих общегосударственное значение для экономики страны» [13].

Среди налоговых мер поддержки большое распространение получил механизм применения *преференциальных налоговых режимов*, направленный на стимулирование и привлечение инвестиций. Данная мера реализуется применительно к отдельным категориям налогоплательщиков и на отдельно взятых территориях.

В соответствии с Федеральным законом от 22.07.2005 г. №116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» [4] в России созданы 53 особые экономические зоны (далее – ОЭЗ), на территории которых применяются такие налоговые режимы. Согласно НК РФ для резидентов ОЭЗ установлена возможность предоставления

льгот по налогам на прибыль, имущество, землю, НДС, транспортному. Помимо налоговых послаблений на территории ОЭЗ действуют льготные условия аренды земли, в отдельных ОЭЗ действует режим свободной таможенной зоны. Решение о создании ОЭЗ утверждает постановлением Правительства РФ. Также в РФ есть 5 ОЭЗ, функционирование которых регулируется отдельными федеральными законами, например, Калининград, порт Владивосток, Республика Крым, город Севастополь.

Особый правовой режим – территории опережающего развития (далее – ТОР) – создан для привлечения инвестиций на территории субъектов Дальневосточного федерального округа, в моногородах и ЗАТО. Вопросы создания и управления ТОР, ограничения по видам деятельности резидентов регулируются положениями Федерального закона от 29.12.2014 г. №473-ФЗ «О территориях опережающего развития в Российской Федерации» [5].

По данным Минэкономразвития России в настоящий момент функционируют 92 ТОР [17]. Как и в случае с ОЭЗ резидентам ТОР предоставляются льготы по налогу на прибыль, имущество, земельному налогу. Ключевым отличием ТОР от ОЭЗ является подход к определению круга резидентов и проектов. Если, в случае ОЭЗ создается площадка для привлечения потенциальных инвесторов, то ТОР создается в ходе индивидуальной работы с конкретным инвестором, с учетом, с одной стороны, его потребностей в поддержке, с другой – понимания стратегии социально-экономического развития территории.

Статьями 25.8–25.12-1 НК РФ регулируется еще один вариант поддержки – *региональный инвестиционный проект* (далее – РИП), целью которого является производство товаров.

К объему инвестиций установлены следующие требования:

- не менее 50 млн руб. (для проектов, рассчитанных на 3 года);
- не менее 500 млн руб. (если срок реализации проекта 5 лет).

Условия РИП различаются в зависимости от территории: к примеру, для регионов Дальнего Востока и Сибири установлены более жесткие требования к проектам, но при этом есть возможность получения более низких ставок по налогу на прибыль. При этом конкретный размер ставки в части

налога, поступающей в бюджет субъекта РФ определяется на региональном уровне.

Рассматривая еще один способ активизации и упрочения инвестиционной политики в виде *государственно-частного партнерства* (далее – ГЧП), следует отметить, что его нельзя отнести к числу мер прямой поддержки инвесторов. Более правильно было бы рассматривать ГЧП как форму реализации того или иного проекта (или отнести его к числу инструментов привлечения инвестиций). Тем не менее, представляется целесообразным рассмотреть возможность использования инструментария ГЧП при реализации проектов по созданию объектов инфраструктуры в рамках Программы «ФПФ».

Правовую основу механизма ГЧП составляют федеральные законы от 13.07.2015 №224-ФЗ «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [6] и от 21.07.2005 №115-ФЗ «О концессионных соглашениях» [7].

Использование механизма ГЧП в проектом финансировании предусматривает оформление соглашения между публичным (РФ, субъект РФ или муниципальное образование) и частным партнером (инвестором), с соблюдением обязательных элементов:

- строительство и (или) реконструкция объекта соглашения производится частным партнером;
- осуществление частным партнером полного или частичного финансирования создания объекта соглашения;
- осуществление частным партнером эксплуатации и (или) технического обслуживания объекта соглашения;
- возникновение у частного партнера права собственности на объект соглашения.

По данным Минэкономразвития России на территории РФ заключены более 4000 соглашений о ГЧП (концессионных соглашений), общий объем инвестиций в проекты ГЧП составил 4,3 трлн руб., при этом более 65% из них составили частные инвестиции [17].

Стоит рассматривать возможность заключения соглашения о ГЧП в рамках проекта «ФПФ», поскольку это позволит разделить часть рисков реализации проекта с публичным партнером, а при необходимости и привлечь дополнительное финансирование.

Заключение

Резюмируя результаты представленного материала, можно сделать вывод об отсутствии прямых или косвенных ограничений правового характера, исключающих возможность одновременного применения вышерассмотренных механизмов государственной поддержки инвестиций наряду с Программой «ФПФ». Напротив, совместное использование рассмотренных в статье инструментов будет способствовать увеличению количества успешно реализованных крупных инвестиционных проектов. Наряду с этим при принятии решения о применении нескольких мер поддержки для реализации проекта, целесообразно проводить предварительную оценку потенциальной выгоды от их применения (в том числе в виде получения налоговых и иных льгот).

Таким образом, при реализации проектов в рамках Программы «ФПФ» дополнительно могут использоваться различные меры государственной поддержки инвестиций.

В целях повышения информированности потенциальных инвесторов и получения

синергетического эффекта от комплексного использования рассмотренных инструментов предлагаем следующее:

- размещение на всех информационных ресурсах, где имеется официальная информация о фабрике проектного финансирования (сайт ВЭБ.РФ, портал Минэкономразвития России <https://invest.economy.gov.ru/> и др.), сведений об иных мерах поддержки, которыми может воспользоваться инвестор;

- автоматизацию алгоритма подбора наиболее актуальных мер поддержки запланированного проекта с учетом объема инвестиций, определение возможностей сочетания мер поддержки между собой;

- организацию работы услуг и сервисов по поддержке и сопровождению инвестора на всех этапах реализации проекта в ходе работы с иными инструментами (помощь в выборе мер поддержки, подготовки необходимой документации для получения мер поддержки, взаимодействии с органами исполнительной власти и органами местного самоуправления, формирования отчетности).

Статья подготовлена по результатам исследований, выполненных за счет бюджетных средств по государственному заданию Финансовому университету при Правительстве Российской Федерации

Библиографический список

1. Федеральный закон от 01.04.2020 №69-ФЗ «О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/73826576/> (дата обращения: 24.08.2024).
2. Федеральный закон от 31.12.2014 №488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/70833138/> (дата обращения: 20.08.2024).
3. Федеральный закон от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/70353464/> (дата обращения: 21.08.2024).
4. Федеральный закон от 22.07.2005 г. №116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/12141177/> (дата обращения: 20.08.2024).
5. Федеральный закон от 29.12.2014 г. №473-ФЗ «О территориях опережающего развития в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/70831204/> (дата обращения: 18.08.2024).
6. Федеральный закон от 13.07.2015 №224-ФЗ «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/71129190/> (дата обращения: 18.08.2024).
7. Федеральный закон от 21.07.2005 №115-ФЗ «О концессионных соглашениях» [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/12141176/> (дата обращения: 19.08.2024).
8. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2024 № 309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года» [Электронный ресурс]. URL: <http://publication.pravo.gov.ru/document/0001202405070015?index=7> (дата обращения: 13.08.2024).
9. Постановление Правительства РФ от 9 мая 2022 г. N 839 «О порядке предоставления тарифной льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины в отношении технологического

оборудования, комплектующих и запасных частей к нему, сырья и материалов, ввозимых для исключительного использования на территории Российской Федерации в рамках реализации инвестиционных проектов, соответствующих приоритетному виду деятельности (сектору экономики) Российской Федерации, и об освобождении от предоставления обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин в отношении указанных товаров» (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/404609745/> (дата обращения: 24.08.2024).

10. Постановление Правительства Российской Федерации от 15.02.2018 г. № 158 «О программе «Фабрика проектного финансирования» // [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_291117/ (дата обращения: 29.08.2024).

11. Распоряжение Правительства РФ от 10.08.2021 № 2208-р «Об утверждении Меморандума о финансовой политике государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ»). [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/402617576/> (дата обращения: 24.08.2024).

12. Распоряжение Правительства РФ от 21 сентября 2022 г. N 2724-р «Об утверждении перечня федеральных законов и иных нормативных правовых актов РФ, которые применяются с учетом особенностей, установленных статьей 9 Федерального закона «О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/405234669/> (дата обращения: 24.08.2024).

13. Вице-премьер Григоренко: Проекты развития – инструмент достижения результатов в интересах граждан и бизнеса [Электронный ресурс]. URL: <https://rg.ru/2024/06/06/vice-premer-grigorenko-proekty-razvitiia-instrument-dostizheniia-rezultatov-v-interesah-grazhdan-i-biznesa-1.html> (дата обращения: 21.08.2024).

14. За полгода портфель СЗПК увеличился на 157 млрд рублей // Ведомости. 16.07.2024. [Электронный ресурс]. URL: https://www.vedomosti.ru/press_releases/2024/07/16/za-polgoda-portfel-szpk-velichilsya-na-157-mlrd-rublei (дата обращения: 23.08.2024).

15. Клишина М.А., Манусаджян О.В., Михина Е.В. «Фабрика проектного финансирования» как инструмент повышения инвестиционной активности субъектов Российской Федерации // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2024. № 8-3. 2024. С. 397-404.

16. Манусаджян О.В., Михина Е.В., Лисина М.И. Совершенствование инструментов регулирования деятельности «Фабрики проектного финансирования» в России: направления и перспективы // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2024. № 7-2. С. 318-325.

17. Министерство экономического развития. Официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: <https://invest.economy.gov.ru/gosudarstvenno-chastnoe-partnerstvo> (дата обращения: 16.08.2024).

18. Понкратов В.В., Бондаренко Н.О. Анализ опыта эмиссии инфраструктурных облигаций для финансирования масштабных инфраструктурных проектов // Финансовая жизнь. 2021. № 3. С. 77-80.

19. Сигарев А.В. Государственная поддержка инвестиционной деятельности в Российской Федерации // Самоуправление. 2022. № 3. С. 690-693.

20. Тихомиров Д.В., Никифоров В.М., Русинов Д.А. Механизмы поддержки инвестиционных проектов в России: спектр инструментов и обзор ситуации // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2023. № 3-1(141). С. 82-90.

21. Цехомский Н.В., Тихомиров Д.В. Стимулирование реализации долгосрочных инвестиционных проектов в России: опыт фабрики проектного финансирования // Экономическое возрождение России. 2023. № 3 (77). С. 87-92.