



М. С. Зайцев ORCID ID 0009-0007-0673-7416

Калужский филиал Финансового университета при Правительстве
Российской Федерации, Калуга, Россия, e-mail: mzajcev608@gmail.com

О. И. Костина ORCID ID 0009-0001-2527-1179

Калужский филиал Финансового университета при Правительстве
Российской Федерации, Калуга, Россия

ФИНАНСИРОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ СТАРТАПОВ КАК ПРИОРИТЕТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В ОБЛАСТИ УСТОЙЧИВОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ключевые слова: технологическое предпринимательство, технологические стартапы, инвестиции, инновации, инновационное предпринимательство, государственная поддержка, инновационное развитие.

В условиях усиления глобальной технологической конкуренции и необходимости обеспечения технологического суверенитета Российской Федерации особую значимость приобретает развитие механизмов финансирования технологических стартапов. В статье рассматривается роль государственной поддержки инновационного технологического предпринимательства как одного из ключевых инструментов устойчивого технологического развития национальной экономики. Целью исследования является анализ системы финансирования технологических стартапов в России и выявление направлений совершенствования государственных механизмов стимулирования технологического предпринимательства. В работе рассматриваются основные инструменты государственной поддержки инновационных компаний, в т.ч. гранты, венчурное финансирование, акселерационные инициативы и налоговые преференции. Материалом исследования выступили нормативно-правовые акты Российской Федерации, стратегические документы в области научно-технического развития, а также статистические и аналитические данные институтов развития. В статье использованы методы сравнительного, системного и статистического анализа. В статье проведен анализ действующих инструментов государственной поддержки технологических стартапов и рассмотрены практические кейсы развития инновационных технологических стартапов на примере компаний «Яндекс» и «VSIONLABS». Выявлено, что совокупность государственных мер поддержки способствует ускорению коммерциализации инноваций и масштабированию технологических проектов. Сделан вывод о необходимости формирования комплексной системы поддержки стартапов.

M. S. Zaitsev ORCID ID 0009-0007-0673-7416,

Kaluga Branch of the Financial University under the Government
of the Russian Federation, Kaluga, Russia, e-mail: mzajcev608@gmail.com

O. I. Kostina ORCID ID 0009-0001-2527-1179

Kaluga Branch of the Financial University under the Government
of the Russian Federation, Kaluga, Russia

FINANCING OF TECHNOLOGICAL START-UPS AS A PRIORITY OF THE STATE POLICY IN THE FIELD OF SUSTAINABLE TECHNOLOGICAL DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

Keywords: technological entrepreneurship, technological startups, investments, innovations, innovative entrepreneurship, government support, innovative development.

In the context of increasing global technological competition and the need to ensure the technological sovereignty of the Russian Federation, the development of financing mechanisms for technology startups is of particular importance. The article examines the role of state support for innovative technological entrepreneurship as one of the key tools for the sustainable technological development of the national economy. The purpose of the study is to analyze the system of financing technology startups in Russia and identify ways to improve government mechanisms for stimulating technological entrepreneurship. The paper examines the main instruments of state support for innovative companies, including grants, venture financing, accel-

eration initiatives and tax preferences. The research material includes regulatory legal acts of the Russian Federation, strategic documents in the field of scientific and technological development, as well as statistical and analytical data from development institutions. The article uses methods of comparative, systematic and statistical analysis. The article analyzes the current instruments of state support for technology startups and examines practical cases of the development of innovative technology startups using the example of Yandex and VSIONLABS companies. It is revealed that the combination of government support measures helps accelerate the commercialization of innovations and the scaling of technological projects. It is concluded that it is necessary to form a comprehensive startup support system.

Введение

В условиях современной ускоряющейся глобальной технологической конкуренции и, уже довольно динамичного, перехода мировой и национальной экономики к принципиально новым технологическим принципам функционирования особо значение постепенно приобретает формирование эффективных механизмов поддержки инновационного предпринимательства. Технологические стартапы, в concreto данном случае, выступают одним из ключевых драйверов генерации и коммерциализации новых компетенций в общей экономической системе. Рассматривая такую параллель, государственная политика, направленная на стимулирование создания и масштабирования технологических стартапов, становится важнейшим инструментом структурной модернизации национальной экономической системы в целом.

Для Российской Федерации данная проблематика приобретает особую актуальность в условиях необходимости укрепления технологического суверенитета государства, ускорения процессов импортозамещения и формирования собственной инновационной экосистемы. Несмотря на наличие значительного научно-технического потенциала, система финансирования технологических стартапов в России продолжает сталкиваться с рядом институциональных и финансовых ограничений, в том числе недостаточную развитость венчурного рынка, ограниченный доступ ранних стадий проектов к капиталу, а также традиционно высокие инвестиционные риски, которые довольно часто становятся сдерживающим фактором для реализации частных инвестиций в инновационные проекты. В таких условиях государство выступает ключевым субъектом формирования благоприятной среды для развития национального технологического предпринимательства, реализуя со своей стороны целый комплекс мер, направленных на развитие инфраструктуры поддержки инноваций (в т.ч. на ранних этапах), создание механизмов встречного

финансирования и стимулирование притока частного капитала в высокотехнологичные проектные инициативы.

Целью данного исследования является анализ финансирования технологических стартапов как приоритетного направления государственной политики в сфере устойчивого развития Российской Федерации. В рамках проводимого исследования рассматриваются ключевые инструменты государственной поддержки финансирования стартапов, успешные кейсы, функционирующие в рамках российской инновационной экосистемы, а также выявляются перспективы совершенствования механизмов государственного стимулирования технологического предпринимательства в России.

Материал и методы исследования

В качестве материала исследования были использованы нормативно-правовые акты Российской Федерации, стратегические и программные документы в области научно-технологического развития, статистические данные и аналитические отчеты российских институтов устойчивого развития. Эмпирическую базу исследования составили НПА РФ, статистические и аналитические материалы ведущих российских институтов развития, а также данные официальной отчетности технологических компаний. Период исследования охватывает 2015-2025 гг., применялись методы сравнительного, системного и статистического анализа. Сравнение инструментов государственной поддержки осуществлялось по критериям стадии развития стартапов, формы и объема финансирования, а также фактической направленности поддержки. Отбор кейсов обусловлен их репрезентативностью и различием моделей развития. Оценка вклада государства проводилась на основе сопоставления динамики развития компаний с применяемыми инструментами поддержки и анализа их влияния на привлечение инвестиций и масштабирование бизнеса.

Результаты исследования и их обсуждение

В рамках проводимого исследования первоначально рассмотрим ключевое содержание технологического предпринимательства. Так, технологическое предпринимательство представляет собой специфическую форму предпринимательской деятельности, основанную на создании, внедрении и коммерциализации научно-технических разработок, инновационных продуктов и новых технологических решений. В современной научной литературе технологическое предпринимательство также рассматривается, как процесс трансформации научных знаний и результатов проводимых исследований в экономически востребованные продукты и услуги, обладающие высокой степенью новизны и потенциалом масштабирования [1, с. 25-27].

Ключевой особенностью технологического предпринимательства является высокий уровень неопределенности и инвестиционных рисков, обусловленных длительными циклами разработки, необходимостью проведения различных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), а также общей сложностью монетизации. В отличие от традиционного предпринимательства, технологические стартапы ориентированы на разработку инновационных решений, способных либо формировать новые рынки, либо существенно модифицировать существующие отрасли экономики [2, с. 87].

Говоря конкретно про технологические стартапы, они представляют собой конкретную инновационную компанию на ранних стадиях развития, ключевая деятельность которой направлена на разработку и коммерциализацию нового технологического продукта или услуги с последующей целью массового распространения. Основными характеристиками технологических стартапов выступают инновационность создаваемого продукта, высокая доля интеллектуального капитала, ограниченность финансовых ресурсов и ориентация на быстрый и масштабный рост. Согласно данным отраслевого журнала «Вестник», в 2025 г. в России функционирует порядка 1,5 тыс. организаций, заявляющих проектное и инжиниринговое направления как ключевую область своей финансово-хозяйственной деятельности.

Формирование условий для развития технологического предпринимательства

и финансирования стартапов в Российской Федерации обеспечивается комплексной системой нормативно-правовых актов стратегического и программного характера, направленных на стимулирование инновационной деятельности и развитие высокотехнологических отраслей экономики.

Базовым документом, определяющим долгосрочные ориентиры государственной политики в рассматриваемой сфере, является Стратегия научно-технологического развития Российской Федерации, утвержденная Указом Президента Российской Федерации от 28.02.2024 г. № 145. Он определяет приоритетные направления научно-технологического развития государства, формирует цели повышения технологической независимости России и предусматривает создание условий для развития инновационного предпринимательства и монетизации результатов научных исследований [3]. Существенная роль в регулировании инновационной деятельности в России отводится Федеральному закону от 23.08.1996 г. № 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике», который определяет правовые основы организации научной и научно-технической деятельности, механизмы государственной поддержки научных исследований, взаимодействия науки, государства и бизнеса [4]. Важное значение имеет также Федеральный закон от 31.07.2020 г. № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», регулирующий выпуск и обращение цифровых финансовых инструментов, что создает дополнительные возможности привлечения инвестиций в инновационные проекты и действующие технологические компании [6]. Важно упомянуть Федеральный закон от 04.08.2023 № 478-ФЗ «О развитии технологических компаний в Российской Федерации», закрепляющий правовой статус технологических компаний и формирующий основу для предоставления мер государственной поддержки [5].

В России помимо упомянутой выше нормативно-правовой базы также сформирована система государственных инструментов финансирования технологических стартапов, направленных на стимулирование инновационной активности и поддержку развития высокотехнологических компаний на различных стадиях жизненного цикла.

Сравнительная характеристика ключевых инструментов государственной финансовой поддержки технологических стартапов в РФ

| Инструмент государственной поддержки | Форма гос. поддержки | Объём финансирования | Основные цели государственной поддержки |
|---|--|---|---|
| Программа «Студенческий стартап» | грантовое финансирование | до 1 млн руб. на проект | стимулирование технологического предпринимательства среди студентов и молодых предпринимателей |
| Программа «Старт-1» | грантовое финансирование НИОКР | до 4 млн руб. на 12 месяцев | разработка прототипа инновационного продукта и создание малых инновационных предприятий |
| Программа «Старт-2» | Гранты и софинансирование | до 10 млн руб. при условии обязательного софинансирования в размере 15% от гранта | доработка технологий, подготовка продукта к выходу на рынок и привлечение инвесторов |
| Программа «Бизнес-Старт» | грантовое финансирование + обязательное софинансирование | До 12 млн руб. | монетизация результатов НИОКР и развитие инновационного бизнеса |
| Грантовая поддержка проектов резидентов «Сколково» | гранты, налоговые льготы, инфраструктурная поддержка | до 150 млн руб. по развивающему гранту | развитие высокотехнологичных компаний, стимулирование коммерциализации научных разработок и формирование инновационной экосистемы |
| Венчурные инвестиции через гос. венчурные фонды | инвестиции в капитал стартапа | Медианный чек – 40 000\$, точный размер зависит от стадии проекта | развитие венчурного рынка, поддержка масштабирования инновационных компаний и привлечение частных инвестиций |
| Акселерационные программы технологического развития | инвестиции, обучение, менторская поддержка | до 6,4 млн руб. на одну акселерационную программу | подготовка стартапов к масштабированию бизнеса и привлечению венчурного капитала |
| Налоговые льготы для инновационных компаний | налоговые преференции | снижение налоговой нагрузки | стимулирование инновационной активности и развитие высокотехнологичного предпринимательства |

Примечание: составлена автором на основе источников [7-10].

Использование различных инструментов по отдельности или в совокупности позволяет обеспечивать оущтимую поддержку инновационных проектов на всех этапах их развития (таблица).

Приведенный в табличной форме сравнительный анализ показывает, что система государственной финансовой поддержки технологических стартапов в России, во-первых, охватывает различные стадии развития инновационных компаний, во-вторых, включает в себя как прямые финансовые инструменты, так и косвенные меры институциональной поддержки. Тем не менее, стоит отметить, что эффективность упомянутых выше механизмов во многом зависит от уровня взаимодействия государственных институтов развития, инвесторов и бизнес-единиц, формирующих базовую основу национальной инновационной экосистемы.

Говоря конкретными кейсами на российском рынке, следует отметить, что российская стартап-экосистема включает в себя значительное количество технологических компаний, реализующих инновационные проекты в различных отраслях экономики, включая в себя информационные технологии, финтех, биотехнологии, искусственный интеллект и др.:

1. Яндекс, как пример масштабирования технологического стартапа.

Компания «Яндекс» была основана в 2000 г., как инновационно-технологический проект в области интернет-поиска и алгоритмов обработки естественного языка. В основе заложенной в проект технологической бизнес-модели компании были заложены собственные разработки в области машинного обучения, поиска информации и анализа больших данных.

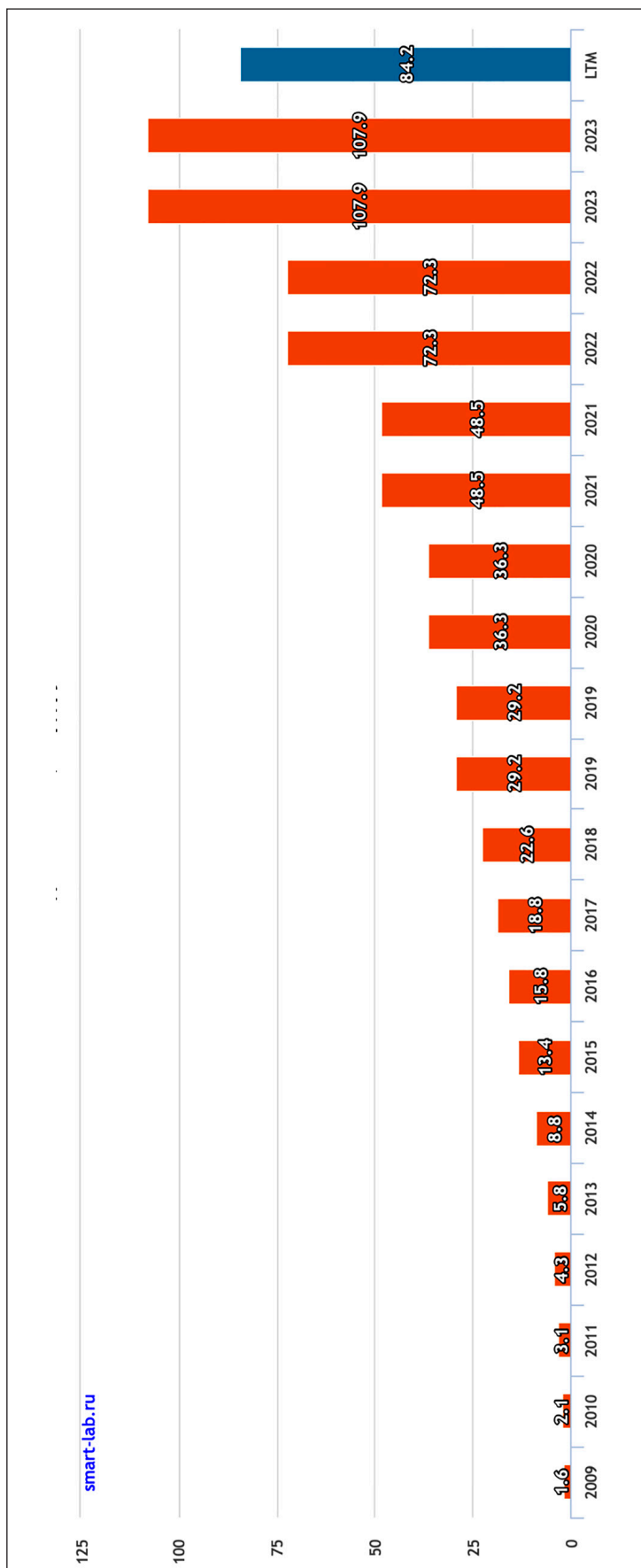


Рис. 1. Динамика расходов Яндекс на НИОКР, 2009-2023 гг.
Примечание: составлено автором на основе источников [12, 13]

По истечению времени стартап постепенно трансформировался в крупную цифровую платформу, на сегодняшний день объединяющий широкий спектр онлайн-сервисов: поисковые технологии, рекламные площадки РСЯ, электронную коммерцию, транспортные агрегаторы, облачные технологии и собственная модель искусственного интеллекта. Сейчас Яндекс является крупнейшей технологической компанией российского интернет-сегмента и одним из ключевых элементов национальной цифровой инфраструктуры [12]. Динамика расходов на НИОКР представлена на рисунке 1.

Так, опираясь на представленный выше график, можно сказать, что за рассматриваемый период расходы Яндекса на НИОКР кратко выросли: с символических значений в 1-3 млрд руб. в конце 2000-х гг. до более, чем 100 млрд руб. в 2023 г., что говорит о явном стратегическом фокусе компании на технологическом развитии. Также необходимо отметить резкий скачок инвестиций с 2019 г., что, вероятно, связано с активным развитием новых технологических направлений и формированием крупной экосистемы YandexGo. Вычисляя показатель CAGR по данным графика, его уровень колеблется около ~36-37%, что является довольно высоким показателем даже для крупных компаний и означает активное наращивание интеллектуального капитала и ориентацию на долгосрочное технологическое лидерство.

Яндекс, хоть исторически и не являлся прямым получателем федеральных грантовых программ для стартапов, на сегодняшний день активно участвует в самом процессе формирования экосистемы технологического предпринимательства в России в качестве инициатора и оператора собственных программ поддержки технологических стартапов. Одними из ключевых являются Yandex AI Startup Lab, Yet Another Tech Fund и Yandex Cloud Boost. Участие Яндекса в подобных акселерационных программах демонстрирует прямую интеграцию практик корпоративной инновационной поддержки, а также косвенно усиливает эффекты государственной политики в области платформенных механизмов поддержки стартапов на базе национальной IT-инфраструктуры.

Важно отметить, что программы поддержки технологических стартапов, реализуемых Яндексом, имеют различную функциональную направленность и не являются взаимозаменяемыми. Yandex Cloud Boost

представляет собой инфраструктурную программу, ориентированную на предоставление облачных ресурсов и технической поддержки начинающим стартапам. В 2024 г. через Yandex Cloud Boost было поддержано 335 стартапов, получивших гранты на использование облачных технологий и сервисов для разработки и внедрения собственных программных продуктов общей суммой 146 млн руб.

Yet Another Tech Fund является корпоративным фондом, ориентированным на финансирование перспективных технологических проектов, преимущественно в области искусственного интеллекта и программных решений. Данный фонд предполагает модель отбора стартапов через внутренние механизмы грантовой и инвестиционной поддержки. В первой половине 2025 г. через фонд Yet Another Tech Fund были вознаграждены 160 стартапов на общую сумму более 77 млн руб. [11].

2. VisionLabs как стартап в сфере искусственного интеллекта (ИИ).

Компания VisionLabs представляет собой один из наиболее значимых российских технологических стартапов в области ИИ и компьютерного зрения. Стартап был основан в 2012 г. на базе научно-исследовательских разработок в области алгоритмов распознавания образов и биометрической идентификации. Ключевой специализацией на старте являлась разработка программных продуктов для автоматического распознавания лиц, объектов и поведения на изображениях и видео с применением методов глубокого обучения и аналитики больших данных. Основным активом компании на сегодняшний день является собственная технологическая платформа, включающая в себя нейросетевые модели, оптимизированные под встроенные и облачные вычислительные хранилища, а также собственные и интегрированные модульные программные решения.

Масштабирование VisionLabs носило комплексный характер за счет сочетания частных инвестиций, корпоративной поддержки и использования отдельных инструментов инновационной инфраструктуры [15]. Существенную стратегическую роль в развитии стартапа сыграл ПАО «Сбербанк», выкупив 25,07% акций, что обеспечило компании не только дополнительные финансовые ресурсы, но и интеграцию технологических решений компании в экосистему цифровых сервисов.

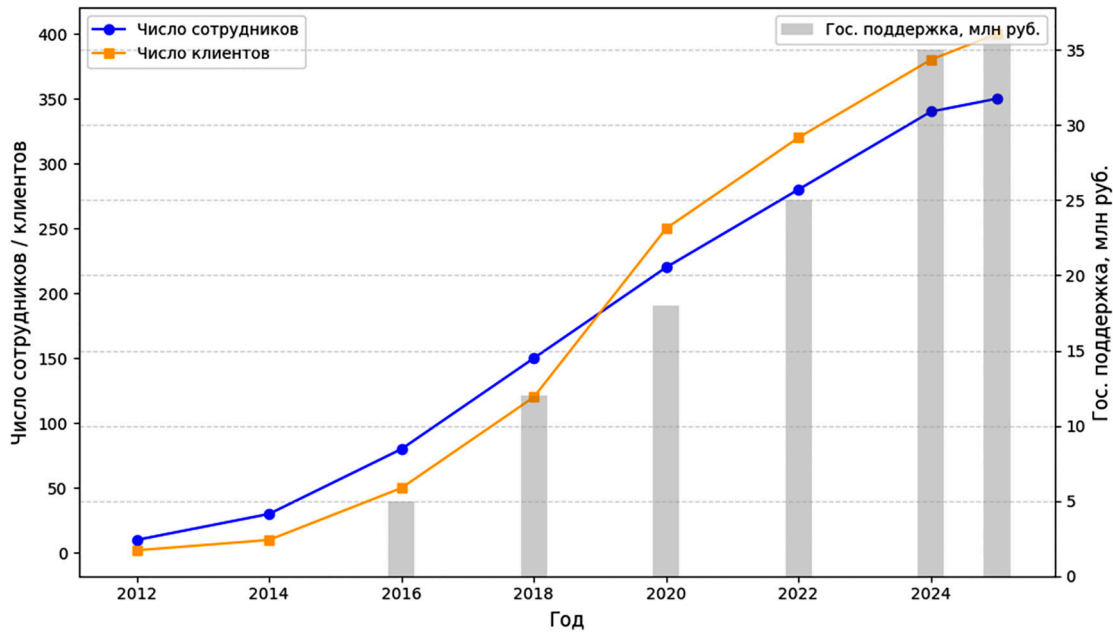


Рис. 2. Динамика развития VisionLabs в сопоставлении с получаемой государственной поддержкой
Примечание: составлено автором на основе источника [15]

Использование инструментов государственной и квазигосударственной поддержки в рамках развития стартапа хоть и носило преимущественно дополняющий характер, тем не менее сыграло определенную роль в становлении VisionLabs. В частности, участие в программах Фонда содействия инновациям на НИОКР способствовало развитию отдельных модулей исследований и разработок своих интеллектуальных алгоритмов, что позволило ускорить создание опытных прототипов биометрической идентификации и повысить технологическую зрелость отдельных технологических решений. В свою очередь, получение статуса резидента инновационного центра «Сколково» обеспечило доступ к налоговым льготам, инфраструктурной поддержке, сертификации программных продуктов и др.

Дополнительно VisionLabs принимал участие в акселерационных программах с участием институтов развития, в т.ч. ФРИИ, что позволило адаптировать технологические разработки стартапа к требованиям рынка.

Динамика развития компании VisionLabs в параллели с размером государственной поддержки для технологических стартапов представлена на рисунке 2.

Так, график демонстрирует совпадение этапов роста стартапа с периодами при-

влечения различных форм государственной поддержки, пик которых пришелся на 2017-2020 гг. и позволил в период 2021-2024 гг. перейти в активное масштабирование. В дальнейшем все анализируемые показатели совокупно увеличиваются, что говорит об эффективной связке государственных мер поддержки и их грамотного использования в стратегическом ключе.

Заключение

Проведенный анализ демонстрирует, что финансирование технологических стартапов в России является ключевым инструментом государственной политики, направленной на устойчивое технологическое развитие государства. Перспективы развития связаны с формированием взаимосвязанного подхода, обеспечивающего последовательное сопровождение стартапов на всех стадиях их жизненного цикла.

В первую очередь представляется целесообразным укрепление инструментов поддержки на ранних стадиях технологических проектов. Именно тогда стартапы сталкиваются с наиболее высоким уровнем технологических и инвестиционных рисков, что требует оптимизации требований грантовых программ и усиленного развития механизмов менторского и экспертного сопровождения. Это позволит сформировать устойчивый поток зрелых технологических

проектов, готовых к дальнейшему привлечению венчурного капитала. Вторым важным направлением совершенствования механизмов государственной поддержки технологического предпринимательства является углубление взаимодействия государственных и корпоративных инструментов стимулирования инновационной деятельности. В условиях цифровой экономики крупные технологические компании располагают развитой инфраструктурой с множеством возможностей. Их использование в рамках партнерских программ с государственными институтами развития способно создать благоприятные условия для проведения научно-исследовательских мероприятий, что, в свою очередь, позволит ускорить процесс коммерциализации технологических стартап-решений, а также повысить общую результативность государственных вложений в развитие инновационной экономики. Третьим направлением совершенствования системы поддержки является расширение механизмов венчурного финансирования с участием государ-

ственных институтов развития. По мере масштабирования стартапов возрастает их потребность в значительных инвестиционных ресурсах и здесь особую актуальность приобретает развитие моделей совместного инвестирования, предполагающих участие как государственных фондов, так и частных венчурных инвесторов. Подобный формат финансирования позволяет распределить инвестиционные риски между участниками, а также повышает привлекательность инновационных проектов для частного капитала.

Так, развитие механизмов финансирования технологических стартапов должно быть ориентировано не только на увеличение объема государственной поддержки, но и на формирование устойчивой инновационной экосистемы, в рамках которой будет обеспечиваться эффективное взаимодействие государства и бизнеса. Реализация подобного подхода будет способствовать ускоренному развитию высокотехнологичных отраслей и повышению уровня технологической независимости страны.

Библиографический список

1. Гуреев П. М. Введение в технологическое предпринимательство: учебное пособие. Москва: Русайнс, 2025. 246 с. ISBN 978-5-466-08737-6.
2. Колодня Г. В. Российское предпринимательство: вклад в устойчивое развитие: монография. Москва: Русайнс, 2025. 167 с. ISBN 978-5-466-09704-7.
3. Российская Федерация. Президент. О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации: указ Президента Российской Федерации № 145 от 28 февр. 2024 г.: послед. ред. // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_470973/ (дата обращения: 16.03.2026).
4. Российская Федерация. Законы. О науке и государственной научно-технической политике : федер. закон № 127-ФЗ: принят Государственной Думой 12 июля 1996 г.: одобрен Советом Федерации 7 авг. 1996 г.: послед. ред. // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_11507/ (дата обращения: 16.03.2026).
5. Российская Федерация. Законы. О развитии технологических компаний в Российской Федерации: федер. закон от 4 авг. 2023 г. № 478-ФЗ: принят Государственной Думой 25 июля 2023 г.: одобрен Советом Федерации 28 июля 2023 г.: послед. ред. // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_454055/ (дата обращения: 16.03.2026).
6. Российская Федерация. Законы. О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федер. закон № 259-ФЗ: принят Государственной Думой 22 июля 2020 г.: одобрен Советом Федерации 24 июля 2020 г.: послед. ред. // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358753/ (дата обращения: 16.03.2026).
7. Официальный сайт Инновационного центра «Сколково». Меры поддержки стартапов и резидентов. [Электронный ресурс]. URL: <https://services.sk.ru/?q=N4IgzIvCoC4YHMDOB9GHPADgUyiA9gE4gC%2BANCEngCbZhwCuANjCBZIAIwIA> (дата обращения: 16.03.2026).
8. Официальный сайт Фонда содействия инновациям. Программы поддержки инновационных проектов. [Электронный ресурс]. URL: <https://fasie.ru/programs/programma-kommertsializatsiya/> (дата обращения: 16.03.2026).

9. Официальный сайт Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ). Акселерационные программы и инвестиционная деятельность. [Электронный ресурс]. URL: https://accelerator.iidf.ru/?utm_source=mainpage&utm_medium=iidfwebsite&utm_content=accel&utm_campaign=december_23 (дата обращения: 16.03.2026).

10. Официальный сайт Российской венчурной компании. Развитие венчурного рынка и поддержка технологических стартапов. [Электронный ресурс]. URL: https://rvc-ru.translate.google/ecosystem-activities/academy/?_x_tr_sl=ru&_x_tr_tl=en&_x_tr_hl=en&_x_tr_pto=sc (дата обращения: 16.03.2026).

11. Yandex. Информация о компании и технологических проектах. [Электронный ресурс]. URL: <https://yandex.ru/company/> (дата обращения: 16.03.2026).

12. Яндекс (YDEX) расходы на НИОКР (R&D) US GAAP [Электронный ресурс]. URL: https://smart-lab.ru/q/YDEX/GAAP/r_and_d/ (дата обращения: 16.03.2026).

13. Яндекс (YDEX): годовая финансовая отчетность МСФО [Электронный ресурс]. URL: <https://smart-lab.ru/q/YDEX/f/y/MSFO/> (дата обращения: 16.03.2026).

14. Yandex Cloud. Программы поддержки технологических стартапов Cloud Boost. [Электронный ресурс]. URL: <https://yandex.cloud/ru/cloud-boost> (дата обращения: 16.03.2026).

15. Официальный сайт компании VisionLabs. О компании и технологических решениях. [Электронный ресурс]. URL: <https://visionlabs.ai/ru/> (дата обращения: 16.03.2026).